

伊士曼发布 2023 年第三季度财务报告

中国，上海，2023年10月30日——伊士曼化工公司（NYSE: EMN）发布2023年第三季度财务报告。

- 在削减库存的有力措施的支持下，第三季度的经营活动产生了超过5亿美元的现金
- 尽管需求依旧疲软，耐用消费品、个人护理等多个关键终端市场的销量/产品组合持续小幅改善
- 持续推进超过2亿美元（扣除通胀）的全年成本结构优化项目
- 持续推进金斯波特甲醇分解装置项目，预计在年末投产并创造营收

(单位: 百万美元, 每股金额除外)	2023 年第三季度	2022 年第三季度
销售收入	\$2,267	\$2,709
息税前利润 (EBIT)	\$256	\$324
调整后息税前利润	\$256	\$333
摊薄后每股盈利	\$1.49	\$2.46
调整后摊薄每股盈利	\$1.47	\$2.05
经营活动产生的净现金流量	\$514	\$256

伊士曼董事长兼首席执行官Mark Costa表示：“第三季度的业绩表现证明了我们采取的大幅削减库存，优先保障强劲现金流的有力措施取得了显著成效。在多个关键终端市场的需求依旧疲软，以及持续的去库存趋势下，我们实现了强劲的现金流。耐用消费品、个人护理等市场的需求出现小幅改善，这让我们备受鼓舞，但回升速度慢于预期。我们坚持做好可控之事，包括严格控制成本，通过弹性定价措施保障产品价值，以及管控营运资本。这些措施使我对我们产品组合的韧性与强劲现金流未来的可持续性充满信心。同样令人感到兴奋的是，我们的金斯波特甲醇分解装置即将在年末投产并创造营收。这将进一步巩固伊士曼在循环经济领域的领先地位。”

2023年第三季度与2022年第三季度的综合财务业绩对比

销售收入下滑16%，原因在于销量/产品组合下降11%和销售价格下降5%。

大多数产品线的销量/产品组合下降，原因在于耐用消费品、楼宇与建筑、农业和医疗等若干终端市场的基本需求持续疲软，以及客户的持续去库存趋势。化学中间体、添加剂及功能材料业务的销售价格下降盖过了纤维业务销售价格上调的有利影响。

息税前利润下滑的原因在于销量/产品组合下降、为促进现金流增长导致的产能利用率下降、养老金费用增加以及汇率的不利影响。可变成本的下降盖过了销售价格的下降，再加上成本削减措施产生的效益，部分抵消了这些不利因素的影响。

2023 年第三季度与 2022 年第三季度各业务的业绩对比

特种材料-销量/产品组合下降 17%，导致销售收入下降 16%。

相对于 2023 年第二季度，特种塑料终端市场的需求有所改善，但以耐用消费品、医疗和消费品为代表的终端市场尚未从需求疲软中复苏，加上客户的去库存趋势加剧，因此销量/产品组合同比下降 26%。

息税前利润下降的原因在于销量/产品组合下降、为促进现金流增长导致的产能利用率大幅下降、以及汇率的不利影响。可变成本的持续下降部分抵消了这些不利因素的影响。

添加剂及功能材料-销量/产品组合下降 18%，销售价格下降 9%，导致销售收入下降 26%。

由于楼宇与建筑等终端市场的需求疲软，以及农业终端市场客户的去库存趋势加剧，整个业务的销量/产品组合下降。销售价格下降的主要原因在于成本转嫁协议。

息税前利润下降的原因在于销量/产品组合下降、为促进现金流增长导致的产能利用率下降。可变成本的下降盖过了销售价格的下降，部分抵消了这些不利因素的影响。

纤维-销售价格上涨 28%，推动销售收入增加 29%。

醋酸纤维丝束的销售价格大幅上涨的主要原因在于2022年全年的行业产能利用率的上升与原材料、能源和分销价格的上涨。

息税前利润增加的主要原因在于销售价格上涨使息税前利润率恢复至可接受的绩效水平，促进了利润率的回升。

化学中间体-销售价格下降 19%，销量/产品组合下降 2%，导致销售收入下降 21%。

以烯烃类产品为代表，销售价格和销量/产品组合下降的主要原因在于终端市场的需求疲软。

息税前利润下降的主要原因在于销量/产品组合与产能利用率的下滑以及利差缩小。

现金流

2023 年第三季度，经营活动产生的现金为 5.14 亿美元，去年同期为 2.56 亿美元。强劲的现金流增幅主要得益于库存大幅削减。2023 年第三季度，公司通过股息向股东返还 0.94 亿美元。2023 年可用现金将优先用于有机增长型投资、支付季度分红、补强收购、股份回购（以抵消股份稀释）和减少净负债。

2023 年展望

谈及对 2023 年全年的展望时，Costa 表示：“尽管全球经济环境依然充满挑战，我们在第三季度仍然达成了利润与现金流的预期。这一成绩得益于我们在整个产品组合中推行的严格定价策略、纤维业务的强劲表现，以及促进强劲现金流增长采取的有力措施。此外，我们正在持续推进超过 2 亿美元（扣除通胀）的全年成本结构优化项目。进入第四季度，由于客户在目前颇具挑战的环境中态度谨慎，需求依然疲软。同时，我们预计楼宇与建筑、耐用消费品、高性能汽车膜等关键终端市场将出现正常的季节性波动。我们还将继续采取有力措施，促进现金流的生长。综上所述，我们预计 2023 年的每股盈利将介于 6.30 美元与 6.50 美元之间，2023 年的运营现金流将接近 14 亿美元。”

前瞻性声明

本新闻稿和公司发布的其他信息可能包含由《美国私人证券诉讼改革法案》定义的前瞻性声明，主要涉及：对盈利、收入、销量、定价、利润率、成本削减、费用、税费、流动性、资本支出、现金流、股份回购或其他财务指标的推算与估计，管理层的未来运营计划、战略与目标声明，以及关于未来经济、行业或市场环境或表现的声明。这些推算和估计是基于特定的初步信息、内部估测与管理层的预设、展望与计划。前瞻性声明受一系列风险及不确定因素的影响，实际表现或结果可能会与任何前瞻性声明中的预判产生实质性偏差。前瞻性声明仅适用于发布之日，公司没有义务对任何前瞻性声明的内容进行更新或修订。其他可能导致实际结果与前瞻性声明中的展望产生实质性偏差的重要假设和因素在公司向证券交易委员会（SEC）提交的档案文件中进行详细描述，可在 SEC 官方网站 www.sec.gov 和伊士曼官方网站 www.eastman.com 查看。

关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、建筑及消费品等终端市场中具有优势地位。作为一家包容与多元化的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥有约 14,500 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2022 年公司收入为约 106 亿美元。更多信息，请访问 www.eastman.com。

媒体联络:

张依依
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话: +86 21 61208794
邮箱: wzhang@eastman.com