

伊士曼发布 2024 年第三季度财务报告

中国，上海，2024 年 11 月 4 日——伊士曼化工公司（NYSE:EMN）发布 2024 年第三季度财务报告。

- 业务经营全线改善，销量/产品组合较去年同期强势增长
- 通过销量/产品组合增长、经营杠杆与卓越商业运营，调整后息税前利润率较去年增长 360 个基点
- 金斯波特甲醇分解装置运营进展良好，为 2025 年实现业务增长奠定基础
- 决定投资推进德克萨斯州朗维尤的甲醇分解装置项目
- 向股东返还 1.95 亿美元现金，包括 1 亿美元的股票回购

<i>(单位: 百万美元, 每股金额除外, 未经审计)</i>	2024 年第三季度	2023 年第三季度
销售收入	\$2,464	\$2,267
息税前利润 (EBIT)	\$329	\$256
调整后息税前利润	\$366	\$256
摊薄后每股盈利	\$1.53	\$1.49
调整后摊薄每股盈利	\$2.26	\$1.47
经营活动产生的净现金流量	\$396	\$514

伊士曼董事长兼首席执行官 Mark Costa 表示：“我们的第三季度业绩表现强劲，这得益于销量/产品组合的强势增长、经营杠杆与持续的卓越商业运营。基础终端市场的发展趋势与第二季度基本相似，这与我们的预期相符。许多特种产品线的增长速度依然快于汽车等基础终端市场。尽管这段时期需求持续疲软，伊士曼团队仍竭尽全力致力于实现今年的盈利与现金流目标，这让我深感自豪。在循环经济项目中，我们做出了投资决策，将在德克萨斯州朗维尤 (Longview, Texas) 继续推进第二座甲醇分解装置的建设工作。我们的金斯波特甲醇分解装置虽然停工时间超出预期，但仍进展顺利，不断提升产能。”

2024 年第三季度与 2023 年第三季度的综合财务业绩对比

销售收入增长 9%，主要得益于销量/产品组合提升 8%。

绝大多数关键终端市场的客户去库存活动结束以及创新型增长模式带来的超越基础市场趋势的增长，推动所有业务的销量/产品组合上升。

息税前利润增长的主要原因在于销量/产品组合提升，化学中间体的利差扩大与资产利用率的改善。可变薪酬的上涨与金斯波特甲醇分解装置的运营成本产生了一定的不利影响。

2024 年第三季度与 2023 年第三季度各业务的业绩对比

特种材料 – 销量/产品组合提升 8%，盖过了销售价格下降 3% 的不利影响，推动销售收入增长 5%。

销量/产品组合提升的原因在于关键终端市场的客户去库存活动结束，以及高端中间膜产品在汽车终端市场的持续销售增长。销售价格的下降产生了一定的不利影响。

息税前利润增长的原因在于销量/产品组合的提升与资产利用率的改善盖过了金斯波特甲醇分解装置的成本增长。

添加剂及功能材料 – 销量/产品组合提升 11%，推动销售收入增长 11%。

销量/产品组合提升的原因在于关键终端市场的客户去库存活动结束，以及导热油项目的完工。

息税前利润增长的原因在于销量/产品组合的提升。

纤维 – 销量/产品组合与销售价格均提升 2%，推动销售收入增长 4%。

醋酸纤维丝束的价格上涨带动销售价格提升。销量/产品组合增长的主要原因在于纺织产品线的增长。

息税前利润小幅增长的原因在于价格-成本差率的改善。

化学中间体 – 销量/产品组合与销售价格分别提升 7% 和 6%，推动销售收入增长 13%。

销量/产品组合与销售价格提升的原因在于客户去库存活动的结束以及市场环境相对去年同期有所改善。

息税前利润增长的原因在于烯烃及其衍生物的利差改善。

现金流

2024 年第三季度，经营活动产生的现金约为 3.96 亿美元。公司通过股票回购和分红向股东返还 1.95 亿美元。2024 年可用现金将优先用于有机增长型投资、支付季度分红和股票回购。

2024 年展望

谈及对 2024 年全年的展望时，Costa 表示：“尽管经济环境持续疲软，我们在第三季度再创佳绩，这令我倍感自豪。正如我们之前的预测，销量较去年有所改善的主要原因是客户去库存活动的结束与随之带来的终端市场的稳定和基础需求的改善。预计第四季度我们在大多数市场的销量将出现正常的季节性回落，而我们将持续发挥创新型增长模式的优势，继续跑赢市场。我们还将受益于卓越的商业运营模式与特种业务的原材料和能源成本下降产生的持续效应。金斯波特甲醇分解装置的产能稳步提升，但达到预期产能的时间超出预期。尽管面临这些挑战，基础业务的强势表现让我们能够实现全年调整后每股盈利的预期中值。综上所述，预计 2024 年的每股盈利为 7.50 美元至 7.70 美元，全年运营现金流约为 13 亿美元，这表明营运资金将按计划增长，为 2025 年的业务增长提供支持。我依然坚信我们有能力继续促进盈利增长并创造强劲现金流。”

前瞻性声明

本新闻稿和公司发布的其他信息可能包含由《美国私人证券诉讼改革法案》定义的前瞻性声明，主要涉及：对盈利、收入、销量、定价、利润率、成本削减、费用、税费、流动性、资本支出、现金流、分红、股份回购或其他财务指标的推算与估计，管理层的未来运营计划、战略与目标声明，以及关于未来经济、行业或市场环境或表现的声明。这些推算和估计是基于特定的初步信息、内部估测与管理层的预设、展望与计划。前瞻性声明受一系列风险及不确定因素的影响，实际表现或结果可能会与任何前瞻性声明中的预判产生实质性偏差。前瞻性声明仅适用于发布之日，公司没有义务对任何前瞻性声明的内容进行更新或修订。其他可能导致实际结果与前瞻性声明中的展望产生实质性偏差的重要假设和因素在公司向证券交易委员会（SEC）提交的档案文件中进行详细描述，可在 SEC 官方网站 www.sec.gov 和伊士曼官方网站 www.eastman.com 查看。

关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、楼宇和建筑及消费品等终端市场广受青睐。作为一家包容与多元化的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥有约 14,000 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2023 年公司收入为约 92 亿美元。更多信息，请访问 www.eastman.com。

媒体联络：

张依依
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208794
邮箱：wzhang@eastman.com

狄子艺
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208796
邮箱：FDI2@eastman.com