

## 伊士曼发布 2025 年第二季度财务报告

中国，上海，2025 年 8 月 4 日——伊士曼化工公司（NYSE: EMN）发布 2025 年第二季度财务报告。

- 保持特种产品业务的价格-成本差率稳定，巩固市场份额，持续展现卓越的商业运营能力
- 添加剂及功能材料业务实现了强劲业绩，主要得益于产品组合的优化以及对稳定终端市场的杠杆效应；尽管关键终端市场面临严峻挑战，特种材料业务仍取得了稳健的业绩
- 循环经济平台进展顺利，甲醇分解装置创下新的生产记录；客户积极参与，推动新业务的开发，并为第二座装置开发资本高效型方案
- 我们持续应对关税水平上升及相关不确定性带来的经济影响，不断调整全球供应链
- 全球宏观环境依然充满挑战，需进一步加强成本管控，着力创造强劲的现金流

	2025 年 第二季度	2024 年 第二季度
<i>(单位：百万美元，每股金额除外，未经审计)</i>		
销售收入	\$2,287	\$2,363
息税前利润 (EBIT)	\$222	\$337
调整后息税前利润	\$275	\$353
摊薄后每股盈利	\$1.20	\$1.94
调整后摊薄每股盈利	\$1.60	\$2.15
经营活动产生的净现金流量	\$233	\$367

伊士曼董事长兼首席执行官 Mark Costa 表示：“尽管第二季度面临严峻挑战，我们的特种业务依然实现了稳健的收益，我为团队所付出的努力深感自豪。正如预期，宏观经济环境下的各个终端市场并未呈现季节性改善迹象。在此背景下，我们通过卓越的供应链管理和商业运营全力减轻关税对全球业务的影响。此外，化学中间体业务在第二季度因意外停产受到约 2000 万美元的影响，这进一步加剧了大宗商品市场持续严峻的形势。金斯波特甲醇分解装置持续稳定运行，我们有望实现循环再生材料产量较 2024 年提升逾 2.5 倍的目标。展望未来，我们的重点依然是严格管控成本结构，降低运营资本支出，并优化资本配置，专注扩大现金流。”

## 2025 年第二季度与 2024 年第二季度各业务的业绩对比

**特种材料** – 销量/产品组合下降，导致销售收入下降 2%。

销量/产品组合下降的原因在于楼宇和建筑、汽车原始设备制造等关键终端市场的基本需求持续疲软，特种塑料业务的增长部分抵消了这一不利影响。

息税前利润下降的主要原因在于销量/产品组合下降和计划内维修支出的增加。

**添加剂及功能材料** – 销售价格增长 4%，销量/产品组合增长 2%，加上汇率的有利影响，推动销售收入增长 7%。

销售价格的增长得益于成本转嫁协议，销量/产品组合增长的主要原因在于护理化学品在稳定终端市场的良好业绩表现和导热油项目的顺利完工。

息税前利润增长的原因在于销量/产品组合的增长与有利的价格-成本差率。

**纤维** – 销量/产品组合下降 16%，导致销售收入下降 17%。

客户的去库存活动、行业产能份额调整以及对华纺织品销售额因全球贸易争端而下滑，拉低了醋酸纤维丝束的销量，进而导致销量/产品组合下降。

息税前利润下降的主要原因在于销量/产品组合下降。

**化学中间体** – 受意外停产影响，销量/产品组合下降 5%，而大宗商品市场的疲软又使销售价格下降 5%，导致销售收入下降 10%。

息税前利润下降的原因包括利差收窄，意外停产导致销量下滑，以及计划内维修成本的增加。意外停产的总体影响使息税前利润减少约 2000 万美元。利差缩小的原因在于销售价格下滑与原材料和能源成本的增加。

## 现金流

2025 年第二季度，经营活动产生的现金为 2.33 亿美元，去年同期为 3.67 亿美元。公司通过分红和股票回购向股东返还 1.45 亿美元。2025 年可用现金将优先用于资本支出、支付季度分红、削减净债务和股票回购。

## 2025 年展望

谈及对 2025 年全年的展望时，Costa 表示：“进入下半年，我们面临的全球宏观经济环境依然充满挑战。由于关税政策变化和终端需求疲软，客户态度日趋谨慎。对此，我们正果断采取行动，旨在控制成本、优化运营资本，并审慎有序地推进循环经济平台的建设。鉴于关税水平上升及相关不确定性可

能带来的多重影响，公司将继续保持按季度发布调整后每股盈利的指导性预测。我们预计，受贸易争端和正常季节性因素影响，销量将出现下滑。在此背景下，我们将更加注重现金流的产生。我们正在执行计划，将库存较当前水平减少逾 2 亿美元。这一库存缩减措施将在下半年对盈利带来 7500 万至 1 亿美元的资产利用率影响，其中第三季度的影响约为 5000 万美元。化学中间体业务在第二季度意外停产后预计实现的盈利回升将部分抵消这些不利影响。此外，持续推进的降本措施以及金斯波特甲醇分解装置带来的收入增长也将为我们的业绩提供支持。综上所述，我们预计第三季度的调整后每股盈利为约 1.25 美元，全年运营现金流为约 10 亿美元。通过释放运营资金，我们将部分抵消现金收益下降的不利影响。尽管整个行业已持续面临长达四年的严峻挑战，我们的财务状况依然稳健。当前采取的各项措施有望使公司在当下及未来数年内保持较强的竞争优势。”

## 前瞻性声明

本新闻稿和公司发布的其他信息可能包含由《美国私人证券诉讼改革法案》（经修订的《1933 年证券法案》第 27A 条及《1934 年证券交易法案》第 21E 条）定义的前瞻性声明。前瞻性声明指伊士曼化工公司（Eastman Chemical Company）可能不时作出的、除历史事实陈述之外的所有声明。在某些情况下，可通过“预期”、“相信”、“预估”、“预计”、“打算”、“可能”、“计划”、“预测”、“将”、“会”、“能够”等术语或其否定形式来识别前瞻性声明。前瞻性声明主要涉及：对盈利、收入、销量、定价、利润率、成本削减、费用、税费、流动性、资本支出、现金流、供需关系、整体销量、价格、成本、整体利润率及销售额、增长机遇、分红、股份回购或其他财务指标的推算与估计，管理层的未来运营计划、战略与目标声明，以及关于未来经济、行业或市场环境或表现的声明。这些推算和估计是基于特定的初步信息、内部估测与管理层的预设、展望与计划。

前瞻性声明及其基础假设受一系列风险及不确定性因素的影响。若任何基础假设和/或预期被证实不准确或未能实现，实际表现或结果可能与任何前瞻性声明中的预判产生实质性偏差。前瞻性声明仅适用于发布之日，除联邦证券法律另有要求外，公司没有义务因新信息、未来事件或其他原因对任何前瞻性声明的内容进行公开更新或修订。

其他可能导致实际结果与前瞻性声明中的展望产生实质性偏差的重要假设和因素在公司向证券交易委员会（SEC）提交的档案文件（截止 2024 年 12 月 31 日财政年度的 10-K 报告表中的“风险因素”和“管理层对财务状况及经营成果的讨论与分析”部分，并随后续文件更新）中进行详细描述，可在 SEC 官方网站 [www.sec.gov](http://www.sec.gov) 和伊士曼官方网站 [www.eastman.com](http://www.eastman.com) 查看。

## 关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在

提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、建筑及消费品等终端市场广受青睐。作为一家包容性的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥有约 14,000 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2024 年公司收入为约 94 亿美元。更多信息，请访问 [www.eastman.com](http://www.eastman.com)。

#### 媒体联络：

张依依  
伊士曼（中国）投资管理有限公司  
电话：+86 21 61208794  
邮箱：wzhang@eastman.com

狄子艺  
伊士曼（中国）投资管理有限公司  
电话：+86 21 61208796  
邮箱：FDI2@eastman.com