伊士曼发布 2026 年第三季度财务报告

中国，上海，2026 年 11 月 2 日——伊士曼化工公司（NYSE：EMN）发布 2026 年第三季度财务报告。

- *在不断变化的市场环境中，实现每股盈利的增长，并保持了稳健的现金流表现*
- *添加剂及功能材料业务表现强劲，在充满挑战的环境中展现出强大的韧性*
- *特种材料业务定价管理成效显著，售价提升在很大程度上抵消了原材料和分销成本上涨的影响*
- *随着客户履行年度合同承诺，纤维业务有望在下半年实现预期销量增长*
- *美国能源部（DOE）宣布恢复 3.75 亿美元拨款，支持循环经济平台持续扩产；该平台有望在 2026 年和 2027 年推动收入显著增长*
- *有望实现 1.25 亿至 1.5 亿美元（扣除通胀因素）的成本节约目标*
- *今年前三季度实现运营现金流 3.77 亿美元，预计第四季度将回收部分营运资金*

（单位：百万美元，每股金额除外，未经审计）	**2026 年第三季度**	**2025 年第三季度**
销售收入	$2,385	$2,202
息税前利润（EBIT）	$305	$188
调整后息税前利润	$305	$210
摊薄后每股盈利	$2.19	$0.60
调整后摊薄每股盈利	$1.84	$1.14
经营活动产生的净现金流量	$290	$402

伊士曼董事长兼首席执行官 Mark Costa 表示：“面对持续的全球宏观经济不确定性和不断升级的中东冲突，伊士曼实现了稳健的业绩表现。投入成本持续上涨，伊士曼团队在特种产品业务中实现了更大幅度的环比提价。与中东冲突爆发前的预期相比，我们仍有望在 2026 年实现约 5 亿美元的提价。同时，受主要终端市场季节性下滑，以及汽车和耐用消费品领域基础需求走弱的影响，销量/产品组合环比有所下降。我们对循环经济平台依然充满信心，今年有望实现稳健的收入增长。在此背景下，我们将继续严格控制成本，有望在 2026 年实现扣除通胀影响后 1.25 亿至 1.5 亿美元的成本削减。在当前多变的环境中，我们将继续高度重视运营现金流。”

2026 年第三季度与 2025 年第三季度的综合财务业绩对比

销售收入增长 8%，得益于售价上涨 7%以及销量/产品组合提升 1%。

公司整体售价上涨，主要受原材料和分销成本上升推动，同时中东冲突持续，导致化学中间体市场供应趋紧。

External Use

息税前利润增长，主要得益于 2025 年第三季度去库存后资产利用率提升、计划内维修费用下降以及价格成本差改善，但部分被可变薪酬支出增加所抵消。

2026 年第三季度与 2025 年第三季度各业务的业绩对比

特种材料 – 销售收入增长 5%，得益于售价上涨 4%以及 1%的有利汇率影响。

特种塑料售价上涨，是由于原材料和分销成本上升。销量/产品组合持平，因为特种塑料和高级中间膜的增长被高性能膜销量/产品组合的下降所抵消。

息税前利润增长，得益于资产利用率大幅提升以及计划内维修成本降低。

添加剂及功能材料 – 销售价格上涨 10%，盖过了销量/产品组合下降 1%的不利影响，推动销售收入增长 9%。涨价原因在于成本转嫁合同随原材料及分销成本上升而调整。

息税前利润增长，得益于价格成本差及资产利用率均有所改善。

纤维 – 销售收入持平，因为销量/产品组合增长 4%被售价下降 4%所抵消。醋酸丝束销量与去年基本持平。

销量/产品组合增长，是由于纺织品和乙酰基化学品销售增加。售价下降的原因在于醋酸丝束合同定价下调。

息税前利润下降，是由于醋酸丝束合同价格下调以及原材料和分销成本上升。

化学中间体 – 销售收入增长 16%，得益于售价上涨 12%以及销量/产品组合增长 4%。

售价上涨和销量/产品组合增长尤其体现在烯烃及其衍生物产品上，得益于公司可供销售量增加，以及中东冲突持续导致的市场供应趋紧。

息税前利润增长，主要得益于价差扩大。

现金流

2026 年第三季度，经营活动产生的现金为 2.9 亿美元，上年同期为 4.02 亿美元。公司通过分红向股东返还 9600 万美元。2026 年可用现金将优先用于支付季度分红与资本支出，同时保持稳健的投资级资产负债表。

2026 年展望

谈及 2026 年第四季度及全年展望时，Costa 表示：“尽管宏观经济环境充满挑战，中东冲突也在升级，我们仍有望在盈利和现金流两方面实现稳健的全年业绩。尤其是，中东冲突

External Use

已导致原材料和分销成本上升，利率也随之走高。我们预计需求将环比下降，这既有正常的季节性因素，也因为部分客户态度更趋谨慎，但创新驱动型增长将在一定程度上抵消这一影响。在此背景下，我们将全力推动循环经济平台增长，并在各特种产品业务中推进创新。同时，随着客户履行年度合同承诺，我们预计纤维业务的醋酸丝束销量将有所增长。鉴于本季度原材料和分销成本加速上涨，我们正在全公司范围内进一步采取提价措施。我们预计第四季度计划停工检修费用将有所上升，但全年持续推进的成本控制措施将部分抵消这一影响。综合上述因素，我们预计 2026 年全年调整后每股盈利将在 6.00 至 6.20 美元之间，运营现金流约为 8.5 亿美元。这一业绩将彰显我们创新驱动型增长模式的价值，以及我们在不确定的宏观经济环境中实现稳健盈利增长的能力。”

前瞻性声明

本新闻稿中的信息及公司发布的其他声明可能包含《私人证券诉讼改革法案》所定义的前瞻性声明，涉及（但不限于）以下内容：对盈利、收入、销量、定价、利润率、销售额、成本削减、费用、税项、流动性、资本支出、现金流、股息、股份回购或其他财务项目的预测和估计；供需关系、产能及利用率、增长机遇；管理层关于未来运营的计划、战略和目标的声明；以及关于未来经济、行业或市场状况或表现的声明。上述预测和估计基于若干初步信息、内部估计以及管理层的假设、预期和计划。前瞻性声明受多种风险和不确定因素影响，实际表现或结果可能与前瞻性声明所预期的情况存在实质性偏差。前瞻性声明仅适用于发布之日，公司不承担更新或修订任何前瞻性声明的义务。可能导致实际结果与前瞻性声明存在实质性偏差的其他重要假设和因素，详见公司截至 2025 年 12 月 31 日财年的 10-K 表年度报告中"风险因素"及"管理层对财务状况和经营成果的讨论与分析"章节，以及公司此后向美国证券交易委员会（"SEC"）提交的文件中的更新内容。上述文件可在 SEC 网站 www.sec.gov 及公司网站 www.eastman.com 查阅。

关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、建筑及消费品等终端市场广受青睐。作为一家包容性的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥有约 13,000 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2025 年公司收入为约 88 亿美元。更多信息，请访问 www.eastman.com。

媒体联络：

张依依
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208794
邮箱：wzhang@eastman.com

狄子艺
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话 : +86 21 61208796
邮箱：FDI2@eastman.com