

伊士曼发布 2022 年第二季度财务报告

中国，上海，2022 年 8 月 1 日——伊士曼化工公司（NYSE:EMN）发布 2022 年第二季度财务报告。

基于上半年强劲的总体业绩，公司确认 2022 年的调整后每股盈利预期为 9.5-10 美元：

- 排除橡胶添加剂与胶粘剂树脂产品线剥离的影响，第二季度收入同比增长 15%
- 调整后每股盈利同比增长 15%，主要得益于：
 - 创新型增长模式推动多元化的特种产品组合强势增长
 - 特种业务产品的价格大幅上涨，促进利差从 2021 年以来的收缩趋势中恢复，并跟上原材料、能源与分销成本的上涨速度
 - 化学中间体业务持续表现强劲
- 特种业务将推动第三季度调整后每股盈利实现同比稳健增长

(单位：百万美元，每股金额除外，未经审计)	2022 第二季度	2021 第二季度
销售收入	2,784	2,653
息税前利润（损失）（EBIT）	426	(56)
调整后息税前利润	469	454
摊薄后每股盈利（损失）	2.03	(1.07)
调整后摊薄每股盈利	2.83	2.46
经营活动产生的净现金流量	245	426

伊士曼董事长兼首席执行官 Mark Costa 表示：“创纪录的第二季度销售收入与调整后每股盈利表明我们整个公司在充满变化和挑战的全球经济环境中依旧表现出色。我们有力的定价策略抵消了大幅上涨的原材料、能源、分销成本以及其他通胀压力，压缩的利差逐步恢复。此外，我们的创新型增长模式推动特种产品线以快于潜在终端市场的速度不断增长。未来我们将继续专注于取得强劲业绩，同时着力推进循环经济项目，这些项目有望在未来数年成为重要的增长引擎。”

2022年第二季度与2021年第二季度各业务的业绩对比

特种材料 – 销售价格上涨 13%，抵消了汇率的部分不利影响，推动销售收入增长 10%。

整个业务的销售价格全面上涨，以特种塑料为首，其次是高级中间膜。这两大业务产品线均面临原材料、能源与分销费用的大幅上涨，包括对二甲苯与聚乙烯醇。由于供应链受阻，制约了耐用消费品、医疗等关键终端市场的强劲潜在需求，并且汽车终端市场环境的持续低迷使高级中间膜产品受到较大冲击，销量/产品组合基本没有变化。

整个业务的强势定价恢复了利差，抵消了持续增长投资支出的部分影响，推动调整后息税前利润小幅上涨。

添加剂及功能材料 – 销售价格上涨 20%，销量/产品组合上涨 11%，抵消了汇率的部分不利影响，推动销售收入增长 27%。

以护理添加剂和涂料添加剂为首，销售价格上调的原因在于原材料、能源与分销费用上涨。添加剂及功能材料业务约 40% 的销售价格上涨来自成本转嫁合约。销量/产品组合上涨则得益于动物营养、个人护理、半导体等充满韧性与吸引力的终端市场的强劲潜在需求，以及上一年按计划对制造设施进行大规模停工维修后，护理添加剂产品的供应能力显著改善。

销量/产品组合的上涨与计划内制造维修成本的下降推动调整后息税前利润上涨。销售价格的上调使利差全面恢复。

化学中间体 – 原材料、能源与分销费用的上涨以及持续收紧的市场环境使销售价格上涨 19%，推动销售收入增长 17%。食品、饲料、农业、制药等终端市场需求强劲，但交通运输及楼宇与建筑市场疲软，导致销量/产品组合保持不变。

计划内制造维修成本的下降以及功能性胺类与乙酰基产品线的利差上涨超过了特定烯烃产品线的利差下滑，推动调整后息税前利润增长。

纤维 – 原材料、能源与分销费用上涨推动销售价格上涨 12%，但销量/产品组合的少许下滑产生了一定的不利影响，销售收入增长 9%。

销售价格上调抵消了原材料、能源与分销费用上涨、销量下滑以及制造成本增加的不利影响，息税前利润保持不变。

现金流

2022 年上半年，经营活动产生的现金为 2.62 亿美元，2021 年上半年为 6.42 亿美元。下降的主要原因是持续的通胀压力、可变薪酬支出、由于被剥离的息税折旧及摊销前利润而减少的现金收益导致运营资本中的现金使用量增加。2022 年 4 月 1 日，公司出售胶粘剂树脂产品线的现金收入约为 10 亿美元。2022 年上半年，公司通过股票回购和股息向股东返还 9.48 亿美元。今年，公司将继续回购股票，全年回购总额预计将超过 10 亿美元。2022 年下

半年，可用现金将优先用于有机增长投资、支付季度分红、补强收购和股票回购。

2022 年展望

谈及对 2022 年全年的展望时，Costa 表示：“第二季度，面对充满变化与挑战的全球商业环境，我们的销售收入与调整后每股盈利创下新纪录，这足以证明伊士曼产品组合的韧性。今年下半年，我们期望继续通过创新型增长模式推动特种产品线以高于终端市场的速度增长。我们还计划继续上调价格，尤其是特种产品价格，以应对居高不下的通胀压力。此外，我们将继续投资循环经济等增长项目。可以预见，未来我们将面临一系列不利因素，包括全球经济增长不断放缓，能源与部分原材料成本上涨，全球汽车市场供应链持续受阻，以及美元的走强。为应对这些不断增加的挑战，我们正采取行动，推动增长并恢复利差。我们的全年预期保持不变，2022 年调整后每股盈利将在 9.5 美元至 10 美元之间（中位数同比增长 10%）。同时，运营现金流预计约为 15 亿美元。”

前瞻性声明

本新闻稿包含有关当前对未来全球经济状况、物流挑战、客户供应链问题、原材料与能源成本的预期和假设，在关键市场上的竞争地位和对特种产品的接受度，销售的产品组合，成本控制措施，以及 2022 年的全年收入、利润、调整后摊薄每股盈利、现金流、现金及现金等价物的前瞻性声明。这些预期和假设是基于特定的初步信息、内部估测与管理层的预设、展望与计划，并会受到对未来情况、事件与结果的预测中所包含的一系列风险及不确定因素的影响。若这些预设或展望中存在不精确或未能实现的情况，那么最终结果可能会与本前瞻性声明中的预设与展望产生实质性偏差。可能导致最终结果与展望产生实质性偏差的重要因素已经或将在公司向证券交易委员会（SEC）提交的档案文件（包括就 2021 年提交的 10-K 报告表和就 2022 年第二季度将提交的 10-Q 报告表）中进行详细描述，可在伊士曼官方网站 www.eastman.com 的投资者页面、SEC 存档区等渠道查看。以上声明是基于公司当前的观念与预期，仅适用于本新闻稿发布之日。关于任何前瞻性声明的内容更新，我们不具公开说明的义务。

关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、建筑及消费品等终端市场中具有优势地位。作为一家包容与多元化的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥

有约 14,000 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2021 年公司收入为约 105 亿美元。更多信息，请访问 www.eastman.com。

媒体联络：

张依依
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208794
邮箱：wzhang@eastman.com

庄心茹
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208796
邮箱：xinru.zhuang@eastman.com