

伊士曼“2021 创新日”聚焦增长驱动力：创新型增长模式、循环经济与强劲现金流

2021 至 2024 年，调整后每股盈利预计增长 8% 至 12%

2022 至 2024 年，预计调配超过 60 亿美元资金用于增长性投资与股东返利

分子回收技术有望到 2026 年实现调整后息税折旧及摊销前利润突破 4.5 亿美元

中国，上海 - 2021 年 12 月 10 日——伊士曼化工公司（NYSE:EMN）举办了线上与线下同步的“2021 创新日”活动。活动中，伊士曼执行管理层团队强调了公司业务战略的重点，详细解读了未来直至 2024 年底的具体增长模式。

伊士曼董事长兼首席执行官 Mark Costa 表示：“过去数年，我们坚定执行公司战略，努力将伊士曼发展成为一家全球领先的材料创新公司。这项战略的核心是伊士曼独有的创新驱动型增长模式。该模式已成功地为我们所有利益相关方创造稳定、可持续的价值。这一独特模式助力我们在颠覆性的宏观趋势中创造价值，未来三年也将为伊士曼的持续增长提供强劲动力。”

Costa 表示：“让我们特别值得骄傲的是伊士曼在循环经济领域的先进地位。借助具有竞争优势的分子回收技术能力，我们为废弃塑料及气候危机提供解决方案，同时创造新的增长驱动力，有望到 2026 年实现调整后息税折旧及摊销前利润突破 4.5 亿美元。”

此外，Costa 详细介绍了公司上下如何强化执行力，将增长转化为价值。具体措施包括提升应用开发、技术与商务能力，持续改善成本结构，以及优化业务组合和生产基地。综合以上分析，伊士曼预计：

- 调整后每股盈利年复合增长率在未来三年内达到 8% 至 12%
- 特种产品的销售收入增长两倍于潜在市场
- 企业调整后息税折旧及摊销前利润率增至约 23%
- 年度运营现金流突破 16 亿美元
- 2021 至 2022 年回购约 20 亿美元的股票
- 投资资本回报率达到 12% 至 15%，远高于资本成本

Costa 表示，可持续发展以及环境、社会和治理（ESG）已被纳入伊士曼的增长计划。他详细解读了公司在 2050 年实现碳中和的目标，具体措施包括增进能效、流程转型、聚焦可再生能源并充分利用技术突破。

可持续创新

伊士曼执行副总裁、首席技术及可持续发展官 Steve Crawford 分享了伊士曼如何借助自身的增长模式加快可持续创新开发，创造竞争优势。

Crawford 表示：“气候、废弃塑料与人口增长带来的三重挑战使可持续创新需求更为迫切。为了应对这些挑战，我们调整了公司的创新平台，开发可持续解决方

案造就更美好的世界，同时也为伊士曼创造了新的增长驱动力。到 2024 年，创新带来的新业务收入预计将达约 7 亿美元。”

Crawford 进一步解读了伊士曼分子回收技术在可持续发展领域的竞争优势，包括降低碳足迹、对原本难以回收的废弃塑料进行循环再生的能力、产品性能不受影响以及供应保障等。他还探讨了循环经济如何为伊士曼的可生物降解纤维素聚合物创造新的增长机会。

谈到伊士曼准备如何实现宏伟的气候目标时，**Crawford** 解释了到 2030 年持续降低碳足迹和到 2050 年实现碳中和的行动计划。

特种材料

伊士曼执行副总裁兼首席商务官 **Brad Lich** 详细阐述了提升特种材料业务部绩效的商业战略。该业务由特种塑料、高级中间膜与高性能膜产品线组成。**Lich** 探讨了如何在业务运营中凭借伊士曼创新驱动型增长模式，不断开发高端产品，取得超越重要潜在市场的增长，促进调整后息税前利润强劲增长。

Lich 表示：“随着全球可持续发展的宏观趋势进一步发展，特种材料业务取得了强劲的业绩增长。面对全球废弃塑料和气候危机，客户及品牌商对含有再生成分材料的需求不断增加。借助循环再生技术，我们得以回收原本将被填埋的废弃塑料，打造质量和性能不受影响的优质产品。”

今年初，伊士曼宣布将在田纳西州金斯波特开发循环经济项目，包括兴建全球领先的聚酯材料循环再生工厂以及 **Tritan™** 聚酯聚合工厂。该项目预计在 2023 年开始商业化规模生产。此外，**Lich** 还透露伊士曼正积极商议在欧洲和美国启动更多项目，预计将于 2022 年上半年宣布至少一个循环经济新项目。

2021 至 2024 年，特种材料业务的调整后息税前利润复合年增长率预计将达约 15%。

添加剂及功能材料

伊士曼负责添加剂与功能材料及化学中间体的执行副总裁 **Lucian Boldea** 博士阐述了过去一年来添加剂及功能材料业务为打造更专注、更有韧性的业务组合而付出的努力，包括剥离非战略业务（约 11 亿美元营收）的交易，预计将于 2022 年第一季度完成。这一经过精简、更专注的业务旗下目前包含涂料添加剂、护理添加剂、动物营养与特种流体业务。

Boldea 阐明了添加剂及功能材料业务的增长模式如何结合超越重要潜在市场的增量发展，顺应可持续宏观趋势的创新举措，以及伊士曼本身得益于规模更大、一体化程度更高的竞争优势。

Boldea 表示：“伊士曼的创新驱动型增长模式在添加剂及功能材料业务的实施效果显著，促进整个高价值产品线强势增长。我们的举措主要包括多代产品规划及顺应宏观趋势的新品研发，同时在客户层面上做到高效市场执行。”

作为全球众多业务市场的佼佼者，添加剂及功能材料业务到 2024 年的调整后息税前利润复合年增长率预计为 6% 至 8%。

化学中间体

Boldea 还介绍了化学中间体业务为特种业务增长提供的重要支持，包括扩大规模，提升一体化程度，为循环再生设施提供原料，以及帮助伊士曼创造强劲现金流。伊士曼已采取多项措施提升该业务部，使其成本结构与产品组合得到优化，降低波动性。伊士曼还在筹备一个由乙烯转化为丙烯的项目，可提升该业务的低成本丙烯生产能力，并进一步降低与乙烯有关的波动性。

综合以上分析，伊士曼预计未来化学中间体业务正常情况下的调整后息税前利润将接近 3.25 亿美元，同时波动性下降。

纤维

据 **Crawford** 介绍，伊士曼 **Naia™** 纤维素纤维可从时装行业的众多宏观趋势中受益，包括对可持续材料的青睐。他表示：“**Naia** 目前的增长速度超出预期，规模迅速扩大。自 2018 年以来，尽管受新冠疫情影响，该业务仍增长了 20%。”

他同时提到，纺织产品的增长速度是潜在市场的两倍。考虑到这一增长势头，伊士曼预计到 2024 年该业务的调整后息税前利润的年复合增长率将接近 5%。

财务展望

伊士曼高级副总裁兼首席财务官 **Willie McLain** 分享了伊士曼的财务状况及严格的资本配置如何在过去数年中创造价值并且至今仍是公司的优势所在。他还透露，从 2022 至 2024 年，伊士曼将拨划超过 60 亿美元，用于增长性投资、资本开支以及股东返利。

McLain 表示：“考虑到良好的财务状况和强大的现金流生成能力，我们的资本回报不断提升。我们希望保持一种有利于财务灵活性、兼顾增长性投资与股东奖励的资本结构。我们依旧致力于通过股息（公司增长越快，股息越高）和股份回购向股东返利。”

伊士曼近期宣布连续第 12 年增加股息，并计划在 2021 至 2022 年间回购约 20 亿美元的股票。具体措施包括最近公布的 5 亿美元股票加速回购项目，预计于 2021 年第四季度实施。此外，伊士曼董事会宣布将公司的股票回购授权额度提升 25 亿美元，从而在 2023 年及以后继续为股东返利。

前瞻性声明

本新闻稿、创新日活动演讲及相关书面材料均包含涉及伊士曼化工公司的计划、展望与预设的前瞻性声明。这些计划、展望与预设均基于特定的背景信息、内部估测与管理层的预设、展望与计划，并会受到对未来情况、事件与结果的预测中所包含的一系列风险及不确定因素的影响。若这些预设或展望中存在不精确或未能实现的情况，那么最终结果可能会与本前瞻性声明中的预设与展望产生实质性偏差。可能导致最终结果与展望产生实质性偏差的重要因素已经或将在公司向证券交易委员会提交的档案文件中进行详细描述，这些文件包括最近提交的 10-K 与 10-Q 报告表，可在伊士曼官方网站 www.eastman.com 的投资者页面中的 SEC 存档区以及上文所介绍的投资者日活动页面的演讲与书面材料中查阅。

关于伊士曼

伊士曼成立于 1920 年，是一家全球特种材料公司，其产品广泛应用于人们日常生活的各个领域。为了切实提高人们的生活质量，伊士曼与客户紧密合作，在提供创新产品和解决方案的同时，致力于维护安全生产和可持续发展。伊士曼的创新型增长模式运用其卓越的技术平台、不断深入的市场开拓及差异化的应用开发，在交通、建筑及消费品等终端市场中具有优势地位。作为一家包容与多元化的全球企业，公司业务遍布全球超过 100 个国家，并在全球范围内拥有约 14,000 名员工。伊士曼全球总部位于美国田纳西州金斯波特，2020 年公司收入为约 85 亿美元。更多信息，请访问 www.eastman.com。

媒体联络：

张依依
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208794
邮箱：wzhang@eastman.com

庄心茹
伊士曼（中国）投资管理有限公司
电话：+86 21 61208796
邮箱：xinru.zhuang@eastman.com